

Maior conferência do sector segurador em Espanha com orador português

José Manuel Dias da Fonseca apresenta tendências da corretagem de seguros na “Semana del Seguro”

O CEO do Grupo MDS e Chairman da Brokerslink realça o novo papel de consultor dos corretores de seguros e a necessidade de as empresas do sector avançarem na transformação digital para não verem a sua sobrevivência ameaçada.

José Manuel Dias da Fonseca, Chairman da Brokerslink e CEO do Grupo MDS, é um dos oradores convidados da “Semana del Seguro 2019”, um dos principais eventos do sector segurador em Espanha. O gestor português apresenta hoje as grandes tendências e desafios que se colocam ao setor da corretagem de seguros a nível internacional,

Segundo José Manuel Dias da Fonseca “vivemos hoje um desafio diferente, o desafio da transformação digital, das alterações nos próprios clientes, com modelos de gestão cada vez mais complexos, e mesmo mudanças nas sociedades humanas. Questões como as catástrofes naturais, o terrorismo, os riscos cibernéticos, são grandes desafios para a atividade de corretagem de seguros e têm obrigado o sector a evoluir numa lógica cada vez mais de consultoria, de parceria estratégica com os clientes, do ponto de vista de conhecimento, de aconselhamento e de solução”.

Fruto desta realidade, o papel do broker de seguros é hoje cada vez mais indispensável e relevante. A componente transaccional continua a ser muito importante, mas tem hoje um peso menor, estando o grande valor acrescentado no serviço ao cliente e na consultoria.

“Esta profunda transformação vai criar um processo seletivo e de consolidação no setor que, a par com a transformação digital, terá impacto no modelo e ferramentas de gestão das empresas, bem como na forma de relacionamento com os clientes e com o próprio mercado. afirma o CEO do Grupo MDS.

Transformação digital é crítica para o sector

Um dos pilares do desenvolvimento do sector da corretagem de seguros e consultoria de risco é a transformação digital, pois permite prestar um melhor serviço aos clientes e criar novos modelos de negócio, com vantagens para clientes, corretores e seguradoras. As empresas que não conseguirem investir e acompanhar esta transformação poderão ver a sua sustentabilidade colocada em causa.



“Os brokers devem ser capazes de aproveitar as oportunidades que a tecnologia e a revolução digital nos proporcionam, o que implica muita experiência e investimento” adianta.

Na apresentação, que se realiza hoje em Madrid, o chairman da Brokerslink realça também a importância dos brokers relativamente aos riscos emergentes: “Os desafios que as empresas enfrentam são cada vez mais complexos. A evolução das sociedades e das economias introduz novos riscos, alguns deles muito impactantes. Os brokers, até pelo volume de informação, conhecimento e experiência que acumulam ao longo do tempo, têm a capacidade de os transformar em soluções que permitam aos seus clientes enfrentá-los”, conclui.

Mais de 3.000 participantes

A Semana del Seguro, organizada pelo INESE, é o principal ponto de encontro do setor de seguros em Espanha, recebendo mais de 3.000 participantes. Durante o evento, que celebra a sua 26ª edição, os participantes podem assistir a apresentações sobre o mercado segurador, as suas problemáticas e tendências.

O evento, que se realiza no Centro de Convenciones Norte de IFEMA, em Madrid, integra também 18º Encontro de Corretores e Corretagem de Seguros de Espanha, e tem como objetivo promover e apoiar os processos de mudança com foco na melhoria do mercado de seguros, em todas as áreas. Para isso, o INESE conta com a colaboração e participação de diferentes profissionais das mais importantes instituições, seguradoras, organizações profissionais, associações de corretores, empresas de serviços e consultores, entre os quais os responsáveis da MDS e da Brokerslink.

Na conferência será também apresentado o exemplo da Brokerslink, empresa global de corretagem de seguros criada pela MDS a partir de Portugal, que é hoje uma multinacional com presença em mais de 100 países, responsável pela gestão de um volume de prémios anual superior a 20 mil milhões de dólares.

Com mais de 18.000 profissionais oriundos de todos os continentes e alicerçada na competência técnica e comercial dos seus Partners e Affiliates, a Brokerslink posiciona-se como uma plataforma importante de partilha de conhecimento, de dinamização de negócio, de relacionamento com seguradores globais, e de construção de novo negócio.

Sobre a MDS

A MDS é um grupo multinacional que atua na área da corretagem de seguro e resseguro e consultoria de riscos, presente em mais de 100 países. É líder de mercado em Portugal, um dos maiores players no Brasil e está diretamente em Angola, Moçambique e Espanha, Malta e Suíça. Através da Brokerslink,



empresa fundada pelo grupo e que gere uma rede de brokers global com cerca de 18.000 profissionais de seguros, responde às necessidades dos seus clientes nas mais diversas geografias e sectores.

O grupo integra também a MDS RE, companhia especializada em resseguro presta serviços na Europa, América e África, e a RCG - Risk Consulting Group, uma referência na análise de riscos, controle de perdas, plano de continuidade de negócios e enterprise risk management. Através da HighDome, uma Protected Cell Company (PCC), a MDS oferece soluções alternativas de transferência de riscos ao mercado tradicional de seguros. A MDS atua também na área de gestão de benefícios e benefícios flexíveis, através das empresas 838 Soluções (Brasil) e Flexben (Portugal). Mais informações em www.mdsinsure.com

Sobre a Brokerslink

A Brokerslink é uma das maiores organizações globais de corretagem e serviços de consultoria de risco representando prémios de seguros e fees de consultoria superiores a 20 mil milhões de dólares.

Operando em 110 países, a Brokerslink oferece um vasto conjunto serviços de seguros e de gestão de risco na Europa, na América do Norte, na América Latina, na região Ásia-Pacífico, no Médio Oriente e em África. Mais informações em www.brokerslink.com

Contactos para os media:

BA&N - Communications Consultancy

Diogo Simão | T. +351 213195643 | M. +351 936528639 | crc@ban.pt